

## Indicateurs de résultats et évaluation Formation Action Commerciale

### Taux de retour à l'emploi :

- Taux de réinsertion **2018/2019** : 70 %
- Taux de réinsertion **2019/2020** : 84 %

### Evaluation de la satisfaction en fin de formation (Extrait de l'enquête 2019/2020) :

100% des stagiaires estiment que cette formation :

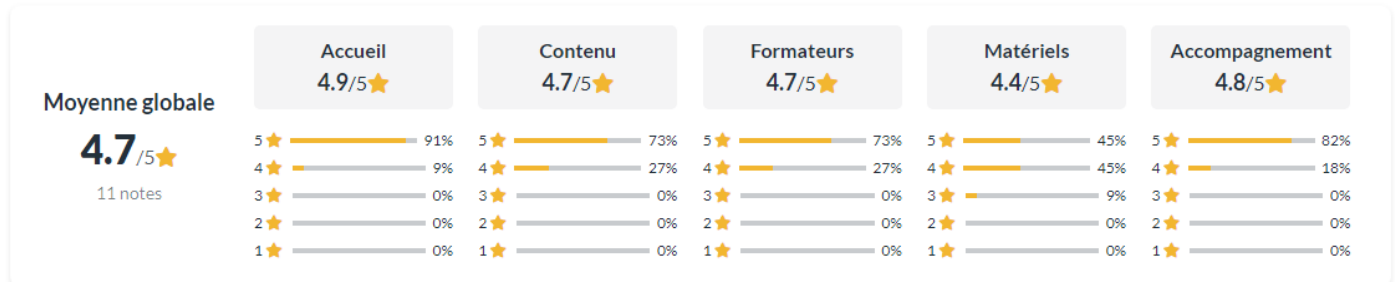
- à un impact important à très fort sur leur projet professionnel
- est adaptée à la recherche d'emploi
- recommandent la formation

90% des stagiaires jugent élevées les compétences de l'équipe consultant-formateurs.

92 % des stagiaires notent la formation action commerciale entre 8 et 10

**Pôle emploi**, via leur site **Anotéa**, a interrogé directement les stagiaires : résultats et commentaires :

#### Les notes



« Formation complète et axée terrain, très efficace pour retrouver un emploi. Formateurs compétents »

« Cette formation m'a permis d'actualiser mes compétences commerciales en alliant la théorie et la pratique. Béatrice est une personne formidable dans l'accompagnement et s'entoure de bons formateurs »

« Tremplin extraordinaire, Booster d'énergie et vraie plus value dans la recherche d'un emploi dans le domaine commercial »

(source Anotéa-Pôle emploi)

## Evaluation de nos formations inter et intra-entreprise

Taux de satisfaction de nos formations relevé directement par AKTO-Réseau Opcalia

### La négociation commerciale initiation

Le 18/09/2020 🕒 7h


---

Appliquer une méthodologie rigoureuse de négociation commerciale  
Respecter les étapes stratégiques de l'entretien de vente...

📍 76100    € 179 ?

🖥️ Formation entièrement présentielle

---

 **BD CONSEIL**  
★★★★☆  
14 appréciations

### Renforcer son impact commercial par...

Le 09/10/2020 🕒 7h


---

- Maîtriser les techniques de communication au téléphone et construire un argumentaire  
- Mettre en place un plan d'actions de...

📍 76100    € 179 ?

🖥️ Formation entièrement présentielle

---

 **BD CONSEIL**  
★★★★☆  
14 appréciations

### Préparer et réussir son rendez-vous commercial

Le 18/09/2020 🕒 7h


---

- Maîtriser les méthodes pour réussir son rendez-vous commercial-  
- Respecter les étapes stratégiques de l'entretien de vente...

📍 76100    € 179 ?

🖥️ Formation entièrement présentielle

---

 **BD CONSEIL**  
★★★★☆  
14 appréciations

### Réussir dans ses nouvelles fonctions de...

Le 06/11/2020 🕒 7h


---

Acquérir les fondamentaux du management  
Réussir la phase d'intégration  
Acquérir les premiers outils opérationnels pour développer sa propre performance e...

📍 76100    € 182 ?

🖥️ Formation entièrement présentielle

---

 **BD CONSEIL**  
★★★★☆  
14 appréciations

### Optimiser sa communication pour...

Du 02/10/2020 </> 05/10/2020 🕒 14h


---

Optimiser votre communication pour mieux manager  
- Mieux se connaître et identifier l'impact de ses comportements sur celui des autres....

📍 76100    € 392 ?

🖥️ Formation entièrement présentielle

---

 **BD CONSEIL**  
★★★★☆  
14 appréciations

### Questionnaire de satisfaction et impact de la formation (à froid) - 4<sup>ème</sup> semestre 2019 :

- 55% des répondants estiment de d'important à fort l'impact de la formation sur leur travail
- 50 % des répondants utilisent plus de la moitié des connaissances acquises dans leur travail
- 66 % des répondants notent entre 8 et 10 leur satisfaction globale de nos formations

### Leurs commentaires à chaud (les plus de la formation) :

- l'apport en connaissance et l'expérience du formateur
- *les échanges et la dynamique de groupe*
- *les méthodes et les outils proposés*